

**【新刊情報】 1月末取次配本予定！ ぜひご注文ください**

金融機関の研修で高い評価を得る著者が、若手行職員向けにやさしく解説！

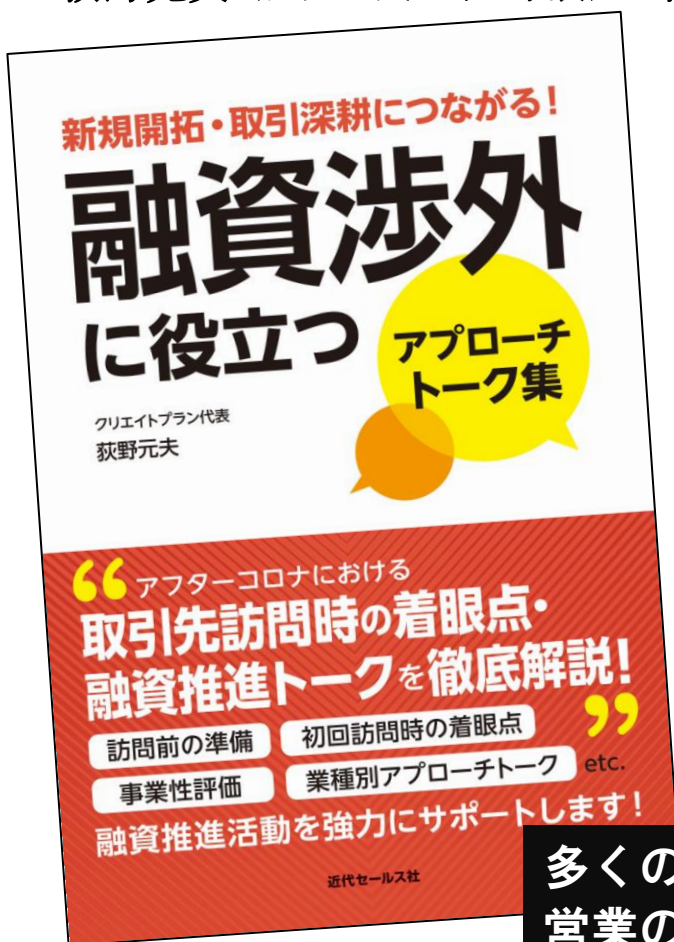
新規開拓・取引深耕につながる！

# 融資渉外に役立つ アプローチトーク集

荻野元夫（クリエイトプラン代表）・著

定価1,650円（本体1,500円＋税10%）

A5判 112ページ



- 情報収集や経営課題の掘り起こし、資金ニーズ発掘といった若手銀行員が苦手とする営業推進についてトーク例を中心に解説！
- アプローチトーク例が満載だからラクラク読めて現場でそのまま使ってもらえる！
- 著者の荻野元夫氏は全国の金融機関で営業推進研修の実績も多数！研修講師として今も活躍中

多くの若手銀行員に手にとってもらえる  
営業のノウハウ本となっています！

**注文FAX 03-6866-7596 (株)近代セールス社**

番線印・書店様名	ご発注日	注文数	ISBN 978-4-7650-2387-0
	ご発注者		新規開拓・取引深耕につながる！ <b>融資渉外に役立つ アプローチトーク集</b> 冊 荻野元夫・著 定価1,650円(本体1,500円＋税10%)

\*了解返品承ります

お問合せ：(株)近代セールス社 TEL03-6866-7586