

<雑誌・金融コーナーご担当者様>

新刊情報

9月5日(月)発売！ ぜひご注文ください。

「金融機関の営業担当者」必携の専門誌『近代セールス』が贈る
「銀行融資業務の最重要課題」がわかる総特集号！

対話で切り拓く！ 事業性評価入門

～雑談で取引先の情報を引き出すノウハウ～

定価：1,200円＋税 判型：B5判 雑誌コード：20773-9/15



※写真はイメージです。

・金融機関の法人融資業務に不可欠な

「事業性評価」に取り組むときに

最も課題となる情報のヒアリング方法を解説！

・「事業性評価」で作成資料に必要な

企業にどんなことを聞けばよいのか

SWOT分析などのツールにどう落とし込めばよいのかわかる！

(↓目次からの内容抜粋です)

- 今さら聞けない!?事業性評価の基礎知識Q&A
- 事業性評価で必要となる情報・作成する資料とは
- ヒト・モノ・情報の分野別・ヒアリングすべき情報
- 入手した情報をSWOT分析に落とし込む手順
- 経営デザインシートなど、各種分析ツールの活用法
- ケース別・事業性評価で融資を通すポイント 他

<本誌は隔週刊雑誌の総特集号であり、書籍ではございません>

注文FAX 03-6866-7596

(株)近代セールス社

番線印・書店様名	ご発注日	注文数	雑誌:491-0-2077-3092-0
			「近代セールス」 2022年9月15日号
	ご担当者		
		冊	定価:1,200円＋税 判型:B5判 雑誌コード:20773-9/15

*了解返品承ります

お問合せ:(株)近代セールス社 TEL 03-6866-7586